

MENNYIT ÉR A CÉGEM?

Felkészülés a cégvásárlásra és cégeladásra

Szakmai képzés és konzultáció

Egy társaság értékesítéséhez a tapasztalatok szerint egy számos feladattal tarkított út vezet, de a befektetett energia előbb-utóbb megtérül. Vagy azzal, hogy a tranzakciós folyamat végén ténylegesen belép egy új tulajdonos és a társaság működése végül még eredményesebb lesz, vagy úgy, hogy a felkészítés során elvégzett munka révén a társaság működése válik olajozottabbá, strukturáltabbá, ezáltal a tulajdonosok élete válik könnyebbé.

A társaság értékesítésére való felkészülés segít a vállalat értékének növelésében, cég fejlesztésében és a működés strukturáltabbá, átláthatóbbá tételében.

Kiknek ajánljuk az előadást? Azoknak a cégtulajdonosoknak, akik egy stabil üzletet építettek és szeretnék azt tovább fejleszteni, vagy a társaság értékesítése szerepel a középtávú terveik között. Azon cégvezetők számára, akik egyszerre tulajdonosai és vezetői is cégüknek, bővülést terveznek, de szeretnének ehhez külső partnert, vagy menedzmentet is bevonni. Ahol a cégtulajdonos átadná a stafétát a következő generációnak, vagy egy szakértő menedzsernek, de szeretné ezt az átmenetet jó előre megtervezni. Akik úgy érzik, cégük elérte a csúcspontot és most jó pénzért megválnának tőle akár azonnal, akár fokozatosan. Ahol a társaság vezetése független a tulajdonostól, de valamelyik fél már inkább az inaktív periódusát tervezné 3–5 éves időtávon.

Tematika:

- Tények és hiedelmek – Mi határozhatja meg egy társaság értékét?
- Rövid cégértékelési áttekintés: 2 bevett gyakorlati értékelési megközelítés
- Félig tele, vagy félig üres a pohár? Egy tranzakció során mire fókuszálnak a vevők, mire fókuszáljunk eladóként?
- Vevő: ajánlott vételár „fedi-e a valóságot” vs.
- Eladó: gyors tranzakció, megfelelő adatszolgáltatás és elégséges tranzakciós „struktúra”
- Kiszállási stratégia kialakítása
- Milyen exit lehetőségek vannak a tulajdonos előtt?
- Mikor kell kialakítani a kiszállási stratégiát?
- Mi állhat egy sikeres exit útjában?
- Felkészülés a társaság értékesítésére
- Hogyan tegyük vonzóvá, eredményesebbé a cégünket?
- A társaság vonzóbbá tétele és kiszállási terv kapcsolata
- A cégünkért elérni kívánt és a jelenlegi ár kapcsolata
- Hogyan növelhető a társaság értéke, hogyan közelíthető az eladó elvárása egy vevő árazási szintjéhez?
- A felkészülés megvalósítási folyamata
- Milyen területekre és miért kell fókuszálni a felkészülés során?
- Mikor van szükség külső segítségre és hogyan tudnak külső szakértők értéket teremteni a társaság számára?

Előadó:

Almási Levente

partner,
M&A, Cégértékelés,
Vállalatfinanszírozás
üzletágának vezetője,
RSM Hungary

Időpont:

**2018. november 21.,
szerda**

Regisztráció: 08.00–09.00

Előadás: 09.00–13.00

Helyszín:

MOHA Ház

1143 Budapest,

Gizella út 42-44.

(Hungária krt.-Thököly út sarka)

Keleti pályaudvar M2 1 megálló piros 7-es busszal.

Stadionok M2 2 megálló 1-es villamossal.

Népliget M3 7 megálló 1-es villamossal.

Árpád híd M3 7 megálló 1-es villamossal.

Parkolás: Környéken **fizetős.**

Helyszín őrzött parkolójában:

1.500 Ft + áfa/nap.

Részvételi díjak:

Részvételi díj:

27.300 Ft + áfa/fő

Akciós részvételi díj (-20%):

21.840 Ft + áfa/fő

Akciós részvételi díj 2 vagy több fő esetén (-20% + -5%):

20.750 Ft + áfa/fő

Ügyfeles részvételi díj (-

30%): **19.110 Ft + áfa/fő**

Ügyfeles részvételi díj 2 vagy több fő esetén (-30% + -5%):

18.155 Ft + áfa/fő

Ellátás:

Ár tartalmazza: oktatási segédanyag, íróeszköz, WIFI használat, reggeli sütemények, nap közben fogyasztott kávé, tea, ásványvíz.

Előadás menete:

08.00–09.00: Regisztráció

09.00–11.00: Előadás 1. része

11.00–11.20: Kávészünet

11.20–13.00: Előadás 2. része

JELENTKEZÉSI LAP

fő részvételével jelentkezünk a VEZINFÓ Kiadó és Tanácsadó Kft. által **2018. november 21.-én**, Budapesten, a **MOHA Házban** rendezendő, „**Mennyit ér a cégem?**” című szakmai konferenciára.

Részvételi díj:	27.300 Ft + áfa/fő
Akciós részvételi díj (-20%):	27.300 Ft + áfa/fő helyett 21.840 Ft + áfa/fő
Akciós részvételi díj 2 vagy több fő esetén (-20% + -5%):	27.300 Ft + áfa/fő helyett 20.750 Ft + áfa/fő
Ügyfeles részvételi díj (-30%):	27.300 Ft + áfa/fő helyett 19.110 Ft + áfa/fő
Ügyfeles részvételi díj 2 vagy több fő esetén (-30% + -5%):	27.300 Ft + áfa/fő helyett 18.155 Ft + áfa/fő

A **részvételi díj tartalmazza** az előadás, az oktatási segédanyag, az íróeszköz, WIFI használat, reggeli sütemények, valamint a napközben fogyasztott kávé, tea és ásványvíz költségeit. Az előadás díja költségként elszámolható. Az áfa mértéke: 27%. **A részvételi díj közvetített szolgáltatást nem tartalmaz!** Kivéve, ha valaki külön őrzött parkolót igényel.

Ez a meghívó ajánlatnak minősül, a jelentkezés az ajánlat elfogadásának számít és fizetési kötelezettséget von maga után. A jelentkezési lap kitöltője és aláírója kötelezi magát, hogy a jelentkezés elfogadása esetén **a részvételi díjról részére e-mailen megküldött díjbekérőt az azon szereplő fizetési határidőig kiegyenlíti**. A jelentkezéseket a beérkezés sorrendjében regisztráljuk és **a díjbekérő megküldésével a lent megadott e-mail címre igazoljuk vissza**. A rendezvény napján **készpénzfizetés is lehetséges**, kérjük, erre vonatkozó igényét a jelentkezési lapon előre jelezze. A kiegyenlítés után **a rendezvény helyszínén adjuk oda a végszámlát**. A Vezinfó Kft. megkéri a kedves résztvevőt, hogy az átutalás bizonylatának másolatát a biztonság kedvéért szíveskedjék magával hozni. **Lemondást csak írásban fogadunk el a rendezvényt megelőző 2. munkanapig**. Ezt követő lemondás esetén a részvételi díj 50% + áfa költségét kiszámlázzuk. **Lemondás hiányában a teljes részvételi díjat kiszámlázzuk**. Amennyiben a jelentkező az előadáson a részvételi díj befizetése ellenére nem vesz részt, és az előadás előtti 2. munkanapig a részvételét írásban nem mondta le, a részvételi díj 70%-át költségtérítésként felszámítjuk és visszatartjuk, **vagy** más képzésre történő jelentkezés átírányítását rugalmasan kezeljük. A jelentkező adatai megadásával hozzájárul ahhoz, hogy a Vezinfó Kft. a jövőben e-mailen személyre szólóan küldjön az előadásairól, kiadványairól tájékoztatókat. **Fontos! Az étellel, itallal kapcsolatos költséget a díjbekérőn és a számlán külön sorban, közvetített szolgáltatásként nem tüntetjük fel**. A természetbeni juttatás után **fizetendő közterheket a Vezinfó Kft. átvállalja**. Kivéve, ha valaki külön őrzött parkolót igényel. Szervező fenntartja magának a jogot, hogy nem megfelelő érdeklődés vagy egyéb nem várt esemény (pl. előadó betegsége, áramszünet, időjárási viszonyok) esetén a képzés elmarad ez esetben további részvételi lehetőséget Jelentkező részére biztosítunk. Jelentkező ezen túlmenően további anyagi igénnyel ezért nem léphet fel.

Kód: **33154**

www.vezinfo.hu

Cég/intézmény neve:

Ígérem, hogy igénybe veszem az őrzött parkolót (1.500 Ft + áfa/nap): igen nem Ha igen, rendszám:

Jelentkező személy(ek) neve:

Jelentkező személy(ek) beosztása:

Számlázási cím:

Postai cím (ha eltér a számlázási címtől):

A részvételi díjat: átutalással, vagy készpénzben a helyszínen egyenlítjük ki!

Telefon: Telefax:

E-mail(ek):

Dátum: Aláírás:

A kitöltött jelentkezési lapot szíveskedjék a **VEZINFÓ Kiadó és Tanácsadó Kft.**
címére eljuttatni: **1143 Budapest, Gizella út 42-44.;**
vagy egyszerűen átfaxolni a kiadó telefaxszámára: **(06-1) 236-0037;**
vagy csatolt dokumentumként e-mailen elküldeni a következő címre: **info@vezinfo.hu**